

## KASVUKLINIKAN OHJELMA

Ennen koulutusta osallistujat täyttävät kartoituslomakkeen, jolla selvitetään suurimpia kasvun haasteita ja liiketoiminnan maturiteettia. Kasvuklinikan sisällöt muokataan osallistuvien yritysten haasteiden ja tarpeiden mukaisesti.

Koulutukset järjestetään Open Creative Housella osoitteessa Keilasatama 2 Espoo, joka on uusi luovien alojen keskittymä. Tarjoamme paitsi arvokasta oppia myös inspiroivan ympäristön. Koulutus sisältää aamukahvin ja kevyen aamupalatarjoilun.

### **Torstai 9.11 klo 9.00 - 12.30**

Future Proof Strategia

- 9.00 Aamukahvi ja aamupala
- 9.30 **Keynote Henna-Riika Ruotsalainen: Asiakas, asiakas, asiakas**
- 10.15 Yhteinen keskustelu aiheesta ja tehtävänanto:  
Tulevaisuuden asiakkaiden määrittely, liiketoimintamalli, arvonluonti ja kilpailuetu
- 10.45 Yrityskohtaisesti tehtävän aloittaminen
- 12.30 Päivän päätös ja wrap up

### **Keskiviikko 15.11. Klo 9-17 välillä**

8 x 30 min Google meets tapaamiset jokaisen yrityksen kanssa-  
Ensimmäisen tehtävän läpikäyminen (Henna-Riika ja Hanna)

### **Torstai 16.11. Klo 9.00-12.30**

Kädet saveen ja talous kuntoon

- 9.00 Aamukahvi ja aamupala
- 9.30 **Keynote Ilkka Kaikuvuo: Tavoitteista konkretiaa**
- 10.15 Yhteinen keskustelu ja tehtävänanto:  
Kasvun askeleet, mittarit ja seuranta
- 10.45 Yrityskohtaisesti tehtävän aloittaminen
- 12.30 Päivän päätös ja wrap up

### **Keskiviikko 22.11. Klo 9-17 välillä**

8 x 30 min Google meets tapaamiset jokaisen yrityksen kanssa-  
Toisen tehtävän läpikäyminen (Henna-Riika ja Hanna)

### **Torstai 23.11. Klo 9.00-12.30**

Operatiivisten prosessien kehittäminen - Kasvu on tekoja arjessa

- 9.00 Aamukahvi ja aamupala
- 9.30 **Keynote Hanna Vuorinen: Get S\*\*t Done**
- 10.15 Yhteinen keskustelu aiheesta ja tehtävänanto:

Myynnin toimintamallit, B2B markkinointistrategia, kasvun johtaminen arjessa  
prosessien kehittäminen

10.45 Yrityskohtaisesti tehtävän aloittaminen

12.30 Päivän päätös ja wrap up

## **Maanantai 4.12 klo 9-17 välillä**

1 x 60min Yhteinen Catch Up ja kokemusten jakamista prosessista, palautteen anto  
Fasilitointi Hanna / Henna-Riika

Liite: Kouluttajat

## Henna-Riika Ruotsalainen

Henna on kokenut strategiafasilitaattori, jonka intohimona on tulevaisuuden liiketoiminnan rakentaminen ja tulevaisuuden asiakkaan linkittäminen mukaan strategiatyöhön. Hän on ollut rakentamassa useiden toimialojen ja edunvalvontaorganisaatioiden tulevaisuutta ja työskennellyt yli 500:n eri kokoisen ja eri aloilla toimivan organisaation kanssa. Henna-Riika fasilitoi AV-alan kasvusopimusta 2022.



## Ilkka Kaikuvuo

Ilkka on startup-intoilija, hallitusammattilainen ja enkelisijoittaja. Hän on ollut perustamassa lukuisia yrityksiä, tunnetuimpina palauteyhtiö Surveypal ja puhelinkoppivalmistaja Framery, jossa Ilkka on toiminut myös tuotekehitysjohtajana.

Ilkan erikoisalaa on tuotekehitysorganisaatioiden johtaminen, kasvuyrittäminen ja skaalaaminen – myös IPR-asiat ovat tulleet takavuosina tutuiksi. Tällä hetkellä, Ilkka toimii Varaani Works Oy:n toimitusjohtajana, kahdeksassa eri hallituksessa ja kasvuyritysten neuvonantajana.



## Hanna Vuorinen

Hanna Vuorinen (MBA) on dedikoitunut luovan talouden ja työelämän kehittäjä. Hanna on luotsannut toimialaa Head of Film in Finlandin tehtävässä ja lisäksi hänellä on vankka tausta tuottajana ja markkinoijana. Hannan vahvuus on saada asiat tapahtumaan. Muutosjohtajan koulutus sekä 20 vuotta työelämää takaavat tälle luovan talouden kättilölle sekä napakat ja turvalliset toimintatavat että lempeyttä synnyttää uutta elämää.

